

## THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang (**HAMACO**) được thành lập từ năm 1976 đến nay **HAMACO** không ngừng phát triển về mọi mặt. Hiện là công ty cổ phần 100% vốn tư nhân đang phân phối và sản xuất các mặt hàng như:

- Phân phối: Thép Hòa Phát, Miền Nam, Vinakyoei, Pomina, VAS, Tây Đô;
- Phân phối: Xi măng Nghi Sơn, Tây Đô;
- Phân phối: Sơn Dulux, Maxiline;
- Phân phối: Gas Total, Petro Việt Nam, Petrolimex, SaiGon Petro;
- Phân phối: Dầu nhờn Total, Xăng dầu;
- Phân phối: Hàng tiêu dùng: Unilever, ...
- Sản xuất bê tông tươi, bê tông cấu kiện: cọc tròn ly tâm, cọc vuông, dầm cầu;
- Sản xuất thép từ 1mm đến 5mm, đinh các loại.

**HAMACO** tự hào là một trong những doanh nghiệp đứng đầu trong lĩnh vực phân phối tại ĐBSCL. Với mạng lưới nhiều Cửa hàng tại TP.Cần Thơ và các Chi nhánh tại Bạc Liêu, Hậu Giang, Sóc Trăng, TP. HCM, Phú Quốc, Vĩnh Long (hơn 20 đơn vị kinh doanh, 03 nhà máy sản xuất) cùng 600 cán bộ nhân viên.

Nhằm chuẩn bị nhân sự cho việc phát triển kinh doanh, Công ty chúng tôi cần tuyển dụng nhân sự ở vị trí sau:

Tóm tắt nội dung công việc	Yêu cầu	Quyền lợi
<b>1. Phụ trách cửa hàng bán lẻ, bán only (01 người, làm việc tại Cần Thơ)</b>		
<ul style="list-style-type: none"><li>- Lập kế hoạch bán hàng, kế hoạch marketing, tiếp cận khách hàng.</li><li>- Xây dựng và triển khai các chương trình khuyến mãi, chiết khấu, tiếp cận khách hàng</li><li>- Tổ chức bộ phận chào hàng;</li><li>- Tổ chức bộ phận nhận đơn hàng từ only, từ nội bộ HAMACO.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Nam, Nữ</li><li>- Có kinh nghiệm ít nhất 1 năm trở lên ở vị trí tương đương.</li><li>- Tốt nghiệp Đại học khối ngành kinh tế, ưu tiên ngành Quản trị kinh doanh, Quản trị Marketing.</li><li>- Có khả năng quản lý, quản trị.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Lương, thưởng cạnh tranh.</li><li>- Được làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, năng động.</li><li>- Hưởng đầy đủ chế độ BHXH, BHYT, BHTN và các chế độ phúc lợi khác theo quy định của Công ty và luật lao động. THƯỞNG LỄ – TẾT – LƯƠNG THÁNG 13 HÀNG NĂM.</li></ul>

<ul style="list-style-type: none"><li>- Tổ chức bộ phận giao hàng, thu tiền,...</li><li>- Mặt hàng kinh doanh: gas, dầu nhờn, sơn, hàng tiêu dùng,...</li><li>- Lương: thỏa thuận</li></ul>		<ul style="list-style-type: none"><li>- Thường xuyên được đào tạo kỹ năng mềm và kiến thức chuyên môn.</li><li>- Môi trường năng động, thân thiện, nhiều cơ hội thăng tiến cao.</li></ul>
<b>2. Nhân viên bán hàng Ngành VLXD ( 04 người, làm việc tại Cần Thơ, An Giang, Đồng Tháp, Trà Vinh, Bến Tre, Hậu Giang)</b>		
<ul style="list-style-type: none"><li>- Tìm kiếm, thuyết phục, chào bán các sản phẩm của công ty.</li><li>- Liên hệ, tiếp xúc khách hàng theo lịch trình.</li><li>- Lập kế hoạch báo cáo xử lý đơn hàng, theo dõi bán hàng và theo dõi công nợ.</li><li>- Hỗ trợ, chăm sóc hệ thống các cửa hàng đã thiết lập được.</li><li>- Lương từ 7.000.000 – 10.000.000 VNĐ.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Có kinh nghiệm ít nhất 1 năm trở lên ở vị trí Nhân viên kinh doanh.</li><li>- Tốt nghiệp Đại học khối ngành kinh tế, ưu tiên ngành Quản trị kinh doanh, Quản trị Marketing.</li><li>- Kỹ năng giao tiếp, thúc đẩy kinh doanh.</li><li>- <i>Ưu tiên ứng viên có hộ khẩu tại địa phương ứng tuyển.</i></li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Lương, thưởng cạnh tranh.</li><li>- Được làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, năng động.</li><li>- Hưởng đầy đủ chế độ BHXH, BHYT, BHTN và các chế độ phúc lợi khác theo quy định của Công ty và luật lao động. THƯỜNG LỄ – TẾT – LƯƠNG THÁNG 13 HÀNG NĂM.</li><li>- Thường xuyên được đào tạo kỹ năng mềm và kiến thức chuyên môn.</li><li>- Môi trường năng động, thân thiện, nhiều cơ hội thăng tiến cao.</li></ul>
<b>3. Nhân viên bán hàng Ngành Gas, Nhớt ( 04 người, làm việc tại Cần Thơ, Hậu Giang, An Giang, Kiên Giang, Đồng Tháp, Trà Vinh)</b>		
<ul style="list-style-type: none"><li>- Phát triển thị trường, tìm kiếm khách hàng mới, chăm sóc khách hàng cũ.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Nam, Nữ</li><li>- Có kinh nghiệm ít nhất 1 năm trở lên ở vị trí Nhân</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Lương, thưởng cạnh tranh.</li><li>- Được làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, năng</li></ul>

<p>- Theo dõi doanh số bán hàng và thu hồi công nợ của khách hàng.</p> <p>- Lương từ 7.000.000 – 10.000.000 VNĐ.</p>	<p>viên kinh doanh.</p> <p>- Tốt nghiệp Đại học khối ngành kinh tế, ưu tiên ngành Quản trị kinh doanh, Quản trị Marketing.</p> <p>- Kỹ năng giao tiếp, thúc đẩy kinh doanh.</p> <p>- Vị trí làm việc tại An Giang, Hậu Giang: <b><i>Ưu tiên ứng viên có hộ khẩu tại địa phương ứng tuyển.</i></b></p>	<p>động.</p> <p>- Hưởng đầy đủ chế độ BHXH, BHYT, BHTN và các chế độ phúc lợi khác theo quy định của Công ty và luật lao động. THƯỞNG LỄ – TẾT – LƯƠNG THÁNG 13 HÀNG NĂM.</p> <p>- Thường xuyên được đào tạo kỹ năng mềm và kiến thức chuyên môn.</p> <p>- Môi trường năng động, thân thiện, nhiều cơ hội thăng tiến cao.</p>
--	---	---

- **Thời hạn nhận hồ sơ:** từ ngày **11/6/2019**.

- **Thời gian phỏng vấn:** hàng tuần.

- **Hồ sơ gồm:**

- + Đơn xin việc;
- + Sơ yếu lý lịch (có chứng thực của địa phương);
- + Bảng sao các bằng cấp, chứng chỉ hoặc các giấy tờ thể hiện trình độ, khả năng nghiệp vụ của ứng viên (nếu có) có chứng thực hoặc đối chiếu với bản gốc.
- + Giấy khám sức khỏe;
- + Bản sao hộ khẩu, Giấy đăng ký tạm trú (nếu có);
- + Bản sao CMND;
- + 01 tấm hình 3x4;
- + Quyết định thôi việc đơn vị cũ (nếu có);
- + Phiếu thông tin ứng viên (mẫu kèm theo).

- **Liên hệ:** 02923.832.176 (Ms Hiền).

- **Nộp hồ sơ :**

+ Công ty Cổ phần Vật Tư Hậu Giang

Số 184 Trần Hưng Đạo, Quận Ninh Kiều, TP Cần Thơ.

+ Email : [tuyendung@hamaco.vn](mailto:tuyendung@hamaco.vn) (khi phỏng vấn mang theo hồ sơ).

*Ghi chú: không trả lại hồ sơ trong mọi trường hợp.*